



Förenade Bil

Malmö - Lund - Helsingborg - Ängelholm - Kristianstad

Bilförsäljare BMW Electric Mobility

BMW är störst på laddbara bilar i Europa och har producerat elbilar i över fyra decennier. Hållbarhet och miljö är i fokus och för att stärka detta utökar Förenade Bil i Malmö säljteamet med att anställa dig med passion för eMobility. Detta är en ny och spännande tjänst där du blir en viktig pusselbit i arbetet att leda Förenade Bil in i framtidens bilmarknad. eMobility förväntas utvecklas snabbt och har en stark tillväxt att vänta med ännu inte utforskade möjligheter. Till 2025 förväntas BMW ha introducerat 25 nya hybrider på marknaden varav 12 förväntas vara rena elbilar.

Är detta du?

Är du energisk, målinriktad och har ett inre driv? Gillar du utmaningar och har du ett genuint intresse för kundservice och försäljning? Då är det kanske dig vi söker!

Vi erbjuder dig ett spännande arbete och ger dig chansen att utvecklas och vara med på vår framgångsresa.

Huvudsakliga arbetsuppgifter

Som bilförsäljare arbetar du självständigt efter våra försäljningsprocesser - från första kontakten med kund till leverans av bilen. Dina kunder är framför allt intresserade av BMW i/Performance, både privatpersoner och tjänstebilsförare. Du ingår i en grupp säljare som bearbetar kunder både i bilhallen och ute på fältet. En central uppgift är att identifiera marknadsaktiviteter inom området eMobility att arrangera både i bilhallen och externt för att möta våra kunder.

Kompetenskrav

Vi ser att du minst har en gymnasieutbildning och gärna god förståelse för affärs ekonomi. Eftergymnasial utbildning inom försäljning och marknadsföring är meriterande samt så ser vi gärna att du har flerårig erfarenhet från försäljning av kapitalvaror eller tjänster. Du är intresserad av miljöfrågor, nyfiken på framtiden, har goda datorkunskaper och förmåga att uttrycka dig väl i tal och skrift samt innehar B-körkort. Vi lägger stor vikt vid personliga egenskaper.

Personliga egenskaper

Som person är du driven och trivs med att jobba efter uppsatta mål samtidigt som du har ett brinnande intresse för att göra affärer och ett gott affärsmannaskap. Du sätter alltid kunden i fokus och är professionell och trevlig i ditt kundbemötande. Du är en god kommunikatör som har lätt för att prata med alla typer av kunder. Du är strukturerad och ordningsam samtidigt som du trivs med ett högt arbetstempo. Det är bra om du har ett bilintresse, men det viktigaste är att du kan skapa relationer som leder till affärer.

Anställningen är tillsvidare och på heltid med rullande schema och helgtjänstgöring.

Placeringsort: Malmö

Urvalsarbetet sker löpande, skicka därför in din ansökan och personliga brev så snart som möjligt till Försäljningschef Ercan Okur: ercan.okur@forenadebil.se.

FÖRENADE BIL

www.forenadebil.se

MALMÖ

Djurhagegatan 15,
Malmö
Tel: 040 - 24 37 00

LUND

Traktorvägen 7,
Lund
Tel: 046 - 31 15 50

HELSINGBORG

Garnisonsgatan 15,
Helsingborg
Tel: 042 - 32 97 00

ÄNGELHOLM

Klippanvägen,
Ängelholm
Tel: 0431 - 41 57 30

KRISTIANSTAD

Sävvägen 2,
Kristianstad
Tel: 044 - 620 31 00

SKADECENTER, MALMÖ

Kantyxegatan 21,
Malmö
Tel: 040 - 38 22 50